



(第2面)

### 【A-3】 仕事を選ぶ上でのこだわり（大事にしたい価値観）

以下の表から、自分が仕事を選ぶ上でのこだわり（大事にしたい価値観）を選択し、該当する番号の左の空欄に○を記入してください。複数選択可能です。

	1	専門性を生かしたい		10	開発や発明等の創造性のある仕事をしたい
	2	仕事の中で専門家としての能力を発揮したい	○	11	世の中をよくするための仕事をしたい
	3	経営に関する仕事をしたい		12	医療や福祉等の人や社会に貢献できる仕事がしたい
	4	管理者、経営者になることを目指したい	○	13	誰もが尻込みする困難な仕事にチャレンジしたい
○	5	自分のやり方や自分のペースで仕事をしたい		14	安定よりも挑戦を求めて仕事がしたい
	6	組織で働くよりも独立して仕事がしたい	○	15	仕事だけではなくプライベートを大事にしたい
	7	安定している組織で働き、確実な報酬を得たい		16	育児や介護休暇等が取りやすい組織で仕事をしたい
	8	中小企業よりも大企業で仕事がしたい		17	その他（ ）
	9	新たな組織の起業や、組織の再建等の仕事がしたい		18	その他（ ）

### 【A-4】 価値観、興味・関心事項等（大事にしたい価値観、興味・関心を持っていることなどを記入）

【A-1】から【A-3】に記入した内容を見て、どのようなことを感じますか。感想を記入してください。

<b>（記入例）</b>
プライベートも充実させるために、自分のやり方やペースを大事にして仕事がしたい。
人のためになる仕事であれば、困難な仕事であってもチャレンジしたい。

### 【B-1】 自分の「強み」と「弱み」

以下の表のうち、自分が非常に自信があるものに◎、ある程度自信があるものに○、あまり自信がないものに△、自信がないものに×を、番号左の空欄に記入してください。すべての項目に印をつける必要はありません。

	1	指示を与えられたらスピーディに対応する	×	17	目標を決め、課題を明らかにした上で仕事の計画を立てる
◎	2	顧客には丁寧・親切に対応する		18	自分の仕事の流れを把握する
◎	3	手を抜かず真面目に対応する		19	仕事にミスがないかチェックする
	4	異なる価値観を持つ人に偏見的な接し方をしない		20	業務にとって最低限必要な知識・技術を持つ
○	5	自分の仕事の約束を守り、倫理的な問題を起こさない		21	個人の意見を聞いたり、気心の知れた集団の中で意見を調整する
	6	必要な情報を集める	△	22	相手にやってほしいことを明確に指示、要求する
	7	論理的に整理された考えや意見を出す	△	23	自分ができることを指導したり教育する
	8	具体的情報を絵や図を用いて表現できる		24	指示を受けて協力し合うときに協調・協力の姿勢を示す
	9	事実と意見を混同せず、できる限り客観的な状況判断を行う		25	自分の言いたいことや情報を正確に伝える
×	10	コスト意識を持って仕事に取り組む	×	26	自分の強み、弱み、限界を把握している
	11	プレゼンテーションの準備をしっかりとる		27	不満な状況に陥っても、気持ちを切り替えてすぐに前向きに対応する
◎	12	関わる人に関心を示し、コミュニケーションを図ろうとする		28	指示されたことを勉強する
	13	あまり複雑でない、やっかいでない課題に対処する	◎	29	自分の伝えたいことを前向きな言葉や態度で伝えている
◎	14	気持ちの良い受け答えやマナーの良い対応をする	○	30	いざというときにはやる気をみせる
	15	ビジネスの動向に関心を示す		31	その他（ ）
	16	組織の命令系統・ルールに従う		32	その他（ ）

(第3面)

**【B-2】 生かしたい自分の強みと改善したい自分の弱み**

【B-1】に記入した内容を踏まえ、今後仕事をしていく上でどのような「強み」を生かしたいと考えますか。また、どのような「弱み」を改善していきたいと考えますか。【B-1】の表の番号をそれぞれ最大5つ記入してください。

生かしたい自分の強み					改善したい自分の弱み				
2	3	12	14	29	10	17	26		

**【B-3】 強み等（自分の強み、弱みを克服するために努力していることなどを記入）**

【B-1】、【B-2】に記入した内容を踏まえ、自分の強みや弱みを克服するために努力していることなどを記入してください。

**(記入例)**

接客業に必須の丁寧・親切な対応や相手にとって気持ちの良い受け答えやマナー等の対人スキルを強みにしている。

一方で、計画をすることなく、行動してしまうため、コスト意識に欠ける働き方や、自分の限界を読み間違い無理をしてしまうところに弱みがある。

また、若手に指導する立場としての能力に課題があると感じている。

**【C-1】 周囲からの期待**

自分に対する周囲からの期待を具体的に記入してください。

上司 同僚 部下	<b>(記入例)</b> 個人の営業実績を達成しつつ、組織を牽引する立場として、後輩にこれまでの経験を伝えて欲しい。
顧客 取引先	<b>(記入例)</b> 自動車の販売に関する提案以外にも、販売後のメンテナンスや自動車保険の相談等において、丁寧なフォローをして欲しい。
友人 家族	<b>(記入例)</b> 健康に気をつけて、無理をしすぎないように働いて欲しい。

**【C-2】 プライベートに関して留意すべき事項**

仕事と両立させる必要のあるプライベートに関する事項（健康、生活、家族、育児、介護 等）を記入してください。

**(記入例)**

将来的に東京に住む両親のことも心配なので、ゆくゆくは東京近郊の店舗の勤務にして欲しい。

(第4面)

**【D-1】 将来取り組みたい仕事や働き方等（今後やってみたい仕事（職種）や働き方、仕事で達成したいことなどを記入）**

「様式2 職務経歴シート」や本シートの記入内容を踏まえて、できれば時期（5年後、10年後、20年後など）とともに記入してください。

<b>(記入例)</b>
<b>5年後</b> ：店舗の販売責任者として、これまでに身に付けてきた営業のノウハウを後輩に伝えて指導し、 店舗としての販売予算を継続して達成できるようにしたい。
<b>10年後</b> ：まずは、小規模店舗の店長として、店舗の管理や運営、スタッフの指導などを中心に業務を行っていききたい。
<b>20年後</b> ：都市部の大規模店舗の店長になり、より多くのお客様に自動車のある生活を楽しんでもらいたい。 また、一人でも多くのお客様から自分の店舗のスタッフが「〇〇さんから買ってよかったよ」と言っていたけ るように、スタッフたちを指導していききたい。

**【D-2】 これから取り組むこと等（今後向上・習得すべき職業能力や、その方法などを記入）**

将来やってみたい仕事（職種）への就職や働き方等を実現するために、いつ何をすべきか具体的に記入してください。

<b>(記入例)</b>
<b>現在</b> ：ファイナンシャル・プランナーによる金融セミナーや自動車保険などの勉強会に参加し、 お客様のカーライフに合わせた購入プランが提案できるようにファイナンスの知識を増やしている。 加えて、後輩への指導に役立つ本を読むことで、後輩を育成する立場としてのコミュニケーション・スキル の向上を目指している。
<b>30歳頃</b> ：現在実施している勉強を活かし、ファイナンシャル・プランナーの資格を取得する。
<b>35歳頃</b> ：今後、店舗運営を目指していく上で必要となる財務・会計の知識を獲得するために、簿記の資格を取得する。 店長を目指していくうえで、店舗の管理や運営に関わる業務を知るために、営業だけでなく、 バックオフィス業務にも仕事の幅を広げていく。

**【D-3】 その他（以上から、自己PRやキャリアコンサルティングで相談したいことなどを自由記入）**

【A-1】から【D-2】までの記入内容を踏まえて記入してください。

<b>(記入例)</b>
自動車や機械好きだったことから、自動車の知識と行動力を強みにお客様の信頼を得てきたが、よりお客様に寄り 添った営業ができるように、お客様のライフプランに合わせたカーライフと購入プランを提案できるよう、ファイナンス の知識を身に付けていきたい。
一方で、後輩を指導していくなかで、自分の意図や思いを正確に伝えられていないことに課題を感じている。 ゆくゆくは、店長として組織をマネジメントする立場で仕事をしていきたいと考えているため、後輩指導のためのスキル を向上させて、課題を克服していきたい。